

АНАЛИЗА БИЛАНСА

Додатак „Народном Благостању“

БРОЈ 12

БЕОГРАД, 22 МАРТ 1941 ГОД.

ГОДИНА XIII

Садржај:

Ta-Ta a. d. Beograd

Domaća banka a. d. — Beograd

TA-TA A. D. BEOGRAD

I. Misli o petogodišnjici Ta-Te

Naš narod ima zgodne metafore za svaku neobičnu čovečju osobinu, za svaki neobičan odnos među ljudima i za svaku neobičnu situaciju. Posmatrajući razviće pitanja velikih magacina i njih samih od početka rata, pale su nam u oči dve neobične pojave za koje naš narod ima vrlo zgodne izreke. Izrekom »zmiya zmiyu jede« obeležava naš narod izuzetan odnos protivprirodnog neprijateljstva između dve rasom ili felom povezane jedinice. To obično nastupa kad se ne može više da živi od trećega. Ta nam je izreka pala na pamet prateći polemiku između dva slovenačka lista: »Trgovskog lista« i »Slovenije« oko izraza »veleblagooneča«. Ovim se poslednjim obeležava na slovenačkom oblik trgovine koji se na srpskom zove Velikim magacinom ili Robnom kućom. »Slovenija« nalazi da je ta kovanica vrlo neukusna i uopšte vrlo nesrećna. »Trgovski list«, koji spada u najveće protivničke velikih magacina i koji je dao povoda toj primedbi »Slovenije«, nije se mnogo branio od filološko-estetske zamerke »Slovenije«. Ali kako je reč već ušla u upotrebu, pisao je on šta drugo ostaje nego da se služimo njime? Uostalom, završio je on svoj odgovor, kakav termin predlaže »Slovenija«? Ova je na to predložila termin: »Veletrgovina mešovitom manjevrednom robom«. Na to je »Trgovski list« prsnuo grohotom u smeh i administrirao »Sloveniji« oštar prekor zbog neznanja prirode »veleblagovaone«. Pod ovim izrazom razume on veletrgovinu, koja prodaje tipiziranu i serijsku robu dok ostale trgovine vode artikle sviju kvaliteta. Kad »Slovenija« ne zna šta je to »veleblagovaona«, manje je nezgodno, no kad to ne zna jedan list, koji se bavi ekonomskim pitanjima. Jer ono što je on dao kao definiciju »veleblagovaone« skoro je pogrešno. Ne prodaju oni tipiziranu i serijsku robu, već i robu odličnog kvaliteta kao što ostala trgovina može da prodaje robu tipiziranu ili serijsku. Samo bi se bazari mogli obeležiti trgovačkim radnjama jeftinijom robom. Da je zagledao »Trgovski list« i uredbu o zabrani otvaranja novih velikih magacina, našao bi definiciju istih.

Nasuprot situaciji u kojoj srodstvom povezane jedinice postaju neprijatelji, moguće je i sasvim obrnuto: da prirodni neprijatelji zaključuju prijateljstvo. Tu situaciju obeležava narod izrazom da »mačka i miš spavaju zajedno«. U toj situaciji je danas veliki magacin sa svojim protivnicima. Pisanje »Trgovskog lista« ne treba shvatiti tragično, on je morao nešto da piše pred istek uredbе o zabrani otvaranja novih velikih magacina. Ni činjenicu da je u Ministar-

stvu trgovine i industrije održana konferencija po tom pitanju od strane sviju komora ne treba shvatiti tragično. Komore moraju biti dosledne u svome držanju, ali one to čine bez ubedenja. Najugledniji članovi Beogradske trgovinske komore najaktivniji su pioniri sistema velikih magacina. Jedan od njih, najstariji, udvostručio je obim svog velikog magacina za godinu dana kako po prostoru tako i po vrsti robe. On još uvek s vremena na vreme gađa protivničke velikih magacina iz teških topova. Mislimo na prilično neuspele napise o velikim magacinima, koji se s vremena na vreme pojavljuju u javnosti na njegovu inicijativu. Drugi ugledni član Beogradske trgovinske komore takode širi obim svog velikog magacina brzim tempom.

Ne mislimo da u tim pojavama leži uzrok što su mačka i miš na istom ognjištu i ako su i one naravski morale obehrabriti protivničke velikih magacina. Mislimo na drugu jednu pojavu, generalnu i fatalnu, koja je izmenila iz osnova stanje u detaljnoj trgovini. Mislimo na razređivanje mnogih artikala kojima trguje detaljna trgovina. Danas je neozbiljno govoriti o konkurenciji među trgovcima. Trgovci bi bili srećni kad bi se vratilo vreme i prilike koje su omogućavale oštru konkurenciju. Danas je trgovac u položaju da svakoj drugom mušteriji kaže da toga artikla nema, ali da ga može dobiti eventualno kod njegovog konkurenta. Danas je na tržištu manje robe no što se traži, a u takvoj situaciji ne može biti govora o konkurenciji.

Ni sa cenama nije drugojačije. Ne obara cene konkurencija, već zakoni i uredbе i to malo drugojače no što su to radili veliki magacini. A, u koliko vlast ne obara cene ili u prkos tome obaranju cena, prodavac može postići cenu koju hoće. Nema mušterije koja će izići iz radnje u uverenju da će kod konkurenta dobiti jeftinije, — a ako se nađe po koji navko, ubrzo će videti da se prevario.

Nakratko, današnje stanje naše narodne privrede zatvorilo je usta bukačima protiv velikih magacina.

To je stanje vrlo slikovito praćeno u godišnjem izveštaju Upravnog odbora za 1940 god. podnesenom akcionarima, što ćemo malo čas videti.

Ovaj kratak pogled na stanje odnosa između velikih magacina kao jednog oblika detaljne trgovine i njihovih protivnika pokazuje da nikakve mahinacije ne pomažu u borbi protiv istinskog interesa potrošača i da mrtvi brže jašu. God. 1941 navršilo se pet godina od kako je osnovan Ta-Ta, i za to, relativno kratko, vreme uspeo je on da sruši svoje neprijatelje i odomaći ideju, na kojoj on počiva u toj meri da se trgovci bacaju sve više na ovaj oblik trgovačke radnje.

Po računu stručnjaka Ta-Ta je uštedeo potrošačima za ovih pet godina na razlici u ceni, koju je zatekao i koju je on stvorio, oko 100 miliona dinara.

II. Šta kaže Upravni odbor Ta-Te

Nijedne godine nismo mogli da analizirimo završne račune Ta-Te, a da se ne zadržimo malo duže na izveštaju koji Upravni odbor podnosi akcionarima; ali nijedne godine taj izveštaj nije bio tako interesantan kao za 1940 god. On glasi:

»Nenormalne prilike u privredi, koje su nastale u 1939 g., znatno su se pogoršale u 1940 g. Ta-Ta je preduzeće za trgovinu na detalj, a ova je, delom svojom krivicom, a delom krivicom drugih privrednih redova, dovedena u vrlo težak položaj.

Kada bismo privredni život naše otadžbine posmatrali samo sa svoje tačke gledišta, onda bismo imali razloga da se radujemo nenormalnim prilikama u trgovini i privredi uopšte, jer su one pružile priliku da se prednosti oblika trgovine na detalj, kakav mi praktikujemo, pokažu u praksi u punoj svetlosti.

Prilike su takve, da je svako, kome je roba prolazila kroz ruke, mogao da ostvari preteranu dobit. I mi smo to mogli, ali ne samo da nismo ni pomišljali, već bi to po našem sistemu bilo nemoguće, jer su naše cene odavno pod kontrolom javnosti.

Vi znate da su naši principi oduvek isti i upravo oni, koji su ozakonjeni za trgovinu uopšte, raznim uredbama o cenama.

S velikim zadovoljstvom konstatujemo za javnost, da vlasti, ne samo da nisu imale ništa da primete našoj politici cena, već su, šta više, imale u nama najaktivnijeg saveznika u borbi protiv skoka cena.

Nećemo time da kažemo da su cene kod nas ostale nepromenjene poslednjih godina. Kada je opšti nivo cena skočio od početka rata, onda su, svakako, i naše cene morale da skoče, jer mi ne živimo u bezvazdušnom prostoru, već smo samo jedan beočug na lancu od proizvođača do potrošača.

Time dolazimo do onog drugog uzroka teškoća sa kojima ima da se bori trgovina na detalj, a o kojima se katkad sa strane javnosti ne vodi dovoljno računa, kada se vrši ofanziva protiv detaljne trgovine džuturo bez obzira na besprekorne poslovne metode pojedinih radnji. Uzrok leži u činjenici da su, razume se, i naši liferanti, podigli cene i podižu ih, jedni više, drugi manje, neki umereno, drugi preterano.

To skakanje cena bilo je i jeste za nas problem s kojim smo se imali da borimo. Po sebi se razume, da mi nismo mogli da budemo protiv opravdanog skoka cena robe koju kupujemo, niti bi naš otpor tu štogod vredeo. Naša dužnost bila je i jeste da kritički prihvatimo sve ponuđene cene te da preterane pokušamo da svedemo na najmanju meru.

To nije bio lak zadatak. Treba imati evidenciju svih mogućih liferanata svih artikala, biti u stalnom kontaktu sa njima, da bi se mogla voditi kontrola o tom, ko je najjeftiniji. Taj težak zadatak ima da reši naše nabavno odeljenje i mi smatramo za dužnost da Vam saopštimo, da je ono vrlo uspešno odgovorilo tom zadatku.

Mi mislimo da možemo da tvrdimo da je naše preduzeće s potpunim uspehom izvelo svoj zadatak kočenja cena kako prema liferantima, tako i prema mušterijama.

I naše su cene skočile, ali ukoliko je to slučaj, svakako manje nego igde u detaljnoj trgovini u našoj zemlji. Taj re-

lativno umereni skok cena kod nas omogućen je samo velikim materijalnim žrtvama od strane našeg društva.

Artikli, kojima imamo da zahvalimo za naš dobar glas liferanta dobre i jeftine robe, još pre rata bili su predmet naše naročite pažnje. Izgleda kao bajka ako kažemo, da mi prodajemo i danas još:

1. sendvič za din. 2.—
2. kafu za din. 1.—
3. pecivo za din. 2.— i dr.

Razume se da i naši prodavci, nadzornici i poslovode imaju velikih zasluga u ovoj godini. Poznata je činjenica, da se mušterije bune protiv svakog povišenja cena, ma kako opravdano ono bilo, i da se taj revolt obično sruči na leđa prodavca. Naši su prodavci strpljivo izdržali tu buru i sa mnogo razumevanja uspeali da odbace pritužbe te zaslužuju puno priznanje.

Budućnost nam donosi zaoštrenje jedne pojave, koja postoji od početka krize, a koja se širi i zaoštruje. To je pitanje snabdevanja. Dosad smo mi u tom uspevali savršeno. Za budućnost možemo obećati samo našu najbolju volju, a o rezultatu imaćete da cenite na idućoj godišnjoj skupštini.

III. Kratka analiza završnih računa

Ta-Ta u ovoj godini navršava petu od svog postanka, ali kako je on počeo da radi u toku 1936 god. i kako je svake kalendarske godine zaključivao svoje knjige to ima on pet poslovnih godina na dan 31 decembra 1940 god. Pet završnih računa mi ćemo uzeti u našem uporednom pregledu — koji inače sadrži samo četiri godine. Evo kako izgleda uporedni pregled završnih računa za pet godina!

Aktiva	Račun izravnjanja				
	1936	1937	1938	1939	1940
	u hiljadama dinara				
Gotovina	868	710	1.275	496	9.326
Dužnici	2.498	3.750	4.968	3.784	1.428
Roba	5.056	5.067	5.680	9.810	13.725
Investicije	1.681	1.556	1.361	1.174	987
Inventar	1.726	1.642	1.557	1.677	1.406
Razna aktiva	910	683	455	227	—
Gubitak	845	—	—	—	—
Pasiva					
Glavnica	6.000	6.000	6.000	6.000	6.000
Opšti rez. fond	—	—	574	382	595
Rezerva za	52	1.500	3.100	500	500
Poverioci	2.219	5.796	4.388	8.435	10.756
Banke	2.018	—	—	—	—
Menice	4.550	—	—	—	—
Prelazna pasiva	25	6	66	—	—
Dobitak	—	97	1.569	1.944	—
Zbir bilansa	13.584	13.399	15.298	17.175	17.875

U aktivni glavnu poziciju čini roba. Ta se stavka popela od 5 miliona 1936 god. na 9,8 1939 god. i 13,7 1940 god. Za prve tri godine ona je bila skoro nepromenjena, tek se 1939 počela naglo da penje. To je pre svega u vezi sa promenama na tržištu robe tj. sa skokom cena. Isti lager vredni danas više no pre tri godine. Ali kod Ta-Te nije skok cena toliko igrao ulogu, kako bi se to dalo zaključiti po razlici

u bilansu. Razlika dolazi i od povećanja zaliha. Na prvi pogled izgleda neobjašnjivo da se pri razređivanju robe povećavaju zalihe. Haos je u ovome: Stanje snabdevanja robom kod radnje kao što je Ta-Ta ne vidi se nikad iz računa robe na kraju godine, iz razloga što ona, po principu štednje, drži relativno manji lager, ali za to održava veliki obim porudžbine. Takva politika u današnje doba nosi rizik: mogao bi po koji liferant da iskoči iz obaveze — a izgovara za to ima uvek dosta. Zbog toga je nabavno odeljenje Ta-Te moralo da okrene politiku snabdevanja: preneti težište sa narudžbina na povećanje lagera. Ima danas dosta izgovora za liferanta da ne liferuju, ali ima još više mogućih uzroka da se omete snabdevanje i pri najboljoj volji liferanta.

S ovim u neposrednoj vezi je najveći račun u pasivi: onaj poverilaca. On se za pet godina skoro udvostručio krećući se isto kao i račun robe: prve tri godine između 450 do 5 miliona dinara, 1939 god. 8,3 miliona, a 1940 na 10,7. Poverioci su ovde, kao kod svake trgovačke radnje, dve vrste: dobavljači i banke. Sudeći prema računu ranijih godina cenimo da obe grupe poverilaca učestvuju sa po 50%.

Ukupni obrtni kapital iznosi okruglo 18 miliona din. Posle poverilaca dolazi glavica sa 6 miliona, a sa rezervom 7,1 milion. Prema dugu od 10,8 miliona nalazi se roba od skoro 14 miliona dinara. Ali ne samo da je pozicija robe vrlo aktivna — naročito danas — već je celokupna aktiva vrlo likvidna. Sem inventara i investicija — zajedno 2,7 miliona din. na 7,5 miliona sopstvenih sredstava, ostalo je: roba, blagajna i dužnici. U poslednjoj stavci nalaze se predujmovi liferantima — takođe kratkoročni.

Kad se ispituje likviditet Ta-Te, onda se mora imati u vidu da kod njega stare robe, koja se ne može da proda, (Ladenhita) uopšte nema, to je isključeno po načelima po kojima se vodi ovakva radnja. U njoj nema reona za robu izbačena iz inventara. A kad se to zna onda se tek može da ceni likviditet ovakve jedne trgovačke radnje. Za nekoliko meseci sav se kapital, sopstveni i tuđ, može da unovči.

Obrtni kapital je povećan za 2 mil. din. to se ne vidi na prvi pogled iz računa izravnanja jer je ove godine dobitak uklonjen iz pasive, što ranijih godina nije bio slučaj.

Struktura aktive je znatno poboljšana smanjenjem pozicije dužnici, a povećanjem one roba. Inventar i investicije se snažno otpisuju.

I ovoga puta da istaknemo da su završni računi Ta-Te vrlo pregledni i prosti jer su kod trgovačke radnje vrlo prosti inventar i prihodi i izdaci. Da vidimo kako se kretao račun gubitaka i dobitaka u 1940. Toga radi da zagledamo i donju tablicu.

Račun gubitka i dobitka

Gubitak	1936	1937	1938	1939	1940
	u hiljadama dinara				
Lični izdaci	3.562	5.304	6.103	6.777	9.254
Porez, takse, dažbine	772	2.662	2.724	3.208	4.892
Kamata	511	207	22	127	332
Opšti rez. troškovi	3.239	4.187	4.190	4.116	4.204
Otpisi	606	620	631	668	678
Prenos gubitka	—	845	—	—	—
Čist dobitak	—	97	1.745	1.874	1.942
Dotacije rez. fondu	—	—	—	204	213
Dobitak					
Bruto prihod	7.485	13.922	15.319	16.981	21.495
Gubitak	845	—	—	—	—

Prenos dobiti	96	70	24		
Zbir računa gubitka i dobitka	8.691	13.922	15.412	17.051	21.519

Bruto-prihod je skakao iz godine u godinu da završi u 1940 god. sa 21.495 miliona dinara. Da isti u ovoj godini mora biti znatno veći, da se predvideti. Bruto-prihod je u trgovačkoj radnji funkcija cena i obrta. Da su cene skočile, to se zna i da je ta činjenica morala dovesti do povećanja bruto prihoda pri nepromenjenom volumenu posla po sebi se razume. Ali u bruto-prihodu ne dolazi do izraza samo čisto poskupljenje robe već i povećanje cena usled povišnja raznih fiskalnih i obrtnih izdataka, kao trošarine, carine, podvoz itd. Toga je bilo i u prošloj godini u velikoj meri.

I kod izdataka imamo povećanje na celoj liniji. Lični izdaci na pr. morali su se znatno povećati zbog povećanja plata i dodatka na skupoću. Prema našim informacijama taj višak iznosi skoro jedan milion dinara. Kod poreza povećanje iznosi 1,6 miliona dinara. Ni tome ne treba komentara. Opšti režijski troškovi su ostali nepromenjeni. Dotacija rezervnom fondu je nešto veća nego u prethodnoj godini. Otpisi su isti, a kamati veći usled povećanja po ceni poverioca.

Čist dobitak iznosi 1.918 miliona dinara, a sa prenosom iz prošle godine, 1942. Od toga je određeno za dividendu Din. 1.920, a 22.767 preneseno je na iduću godinu.

Читајте наше Анализе биланса

DOMAĆA BANKA A. D. — BEOGRAD

Domaća banka a. d. — Beograd

Domaća banka bavi se finansiranjem električne industrije, i to one koja spada u interesnu sferu švedskog kapitala. Pre petnaest godina, kada je elektrifikacija u našoj zemlji bila u punom jeku, Švedani su zainteresovani za taj posao. A. B. Elektro-Invest, koji nije samo najveće švedsko, nego i jedno od najvećih svetskih preduzeća električne industrije, sagradio je nekoliko električnih centrala kod nas. Njihovo finansijsko poslovanje i njihove bankarske poslove obavlja Domaća banka.

Banka je i u prošloj godini radila sasvim normalno i sa zadovoljavajućim rezultatom. Kao i u nekoliko ranijih godina njeno poslovanje uglavnom se ograničilo na finansiranje njenih koncernih industrijskih preduzeća, pošto se u sadašnjim prilikama nerado ulazi u nove angažmane. Međutim, treba podvući da se je Domaća banka i u 1940 godini bavila izvozom zemaljskih proizvoda u neklirinške zemlje. Taj izvoz iznosio je 48 mil. din. prema 14 mil. u prethodnoj i oko 6 mil. din. u 1938 godini. Gotovo ceo taj izvoz otišao je u Švedsku. Iako taj posao za Banku nije bio naročito unosan,

jer se je radilo sa minimalnom zaradom, bančina uprava je rešila da ga nastavi i u buduće i da našoj privredi sačuva osvojene pozicije. Njena nastojanja u tom pravcu nailaze, doduše, na veće teškoće nego dosada, s obzirom na ratno stanje na Sredozemnom Moru, zbog koga je izvoz pomorskim putem morao gotovo sasvim da prestane. Inače, švedsko tržište bilo je za nas do pre nekoliko godina bez većeg značaja. Zasluga je Domaće banke da je, i pored svih teškoća izazvanih poznatim međunarodnim događajima, otvorila šira vrata za neposredni izvoz naših proizvoda u Švedsku. U prošloj godini Banka je izvezla za 13,7 mil. din. kože, za 13,3 mil. kudelje i kućine, za 6,8 mil. drvene građe, za 6,7 mil. suvih šljiva, za 1,7 mil. rezanaca od šećerne repe, za 1,3 mil. oraha, za 650 hilj. din. konzervirane ribe itd.

Da su teškoće kroz koje je naša privreda prolazila zbog rata u Evropi ostale skoro bez uticaja na rad Domaće banke, pokazuju i sledeća tablica:

Aktiva	1937	1938	1939	1940
u hiljadama dinara				
Gotovina	101	954	1.133	1.136
Tekući računi	9.300	13.339	18.185	22.590
Hartije od vrednosti	1.204	1.213	1.186	1.048
Nepokretnosti	1.083	1.089	2.004	—
Nameštaj	100	112	116	133
Kaucije i ostave	28.758	28.848	28.878	28.903
Pasiva				
Glavnica	3.000	3.000	3.000	3.000
Zbir bilansa	40.575	45.49	51.520	53.810
Rezervni fondovi	162	278	209	275
Ulozi i tekući računi	8.655	13.230	18.829	20.885
Razna pasiva	—	193	604	747
Zbir bilansa	40.575	45.549	51.520	53.810
Obrtni kapital	11.817	16.701	22.642	24.907
Rashodi				
Troškovi	707	647	730	793
Kamata	268	380	446	522
Porezi	23	31	23	407
Kursna razlika	—	—	—	176
Otpisi	32	300	106	118
Dobitak	—	193	659	798
Prihodi				
Prenos dobitka	—	—	11	277
Kamata	847	1.276	1.360	1.503
Provizija	93	113	506	642
Od nepokretnina	51	54	85	104
Od prodaje nepokret.	—	—	—	241
Razni	7	90	—	46
Gubitak	32	—	—	—
Zbir rashoda-prihoda	1.030	1.353	1.962	2.815

Kod većine naših banaka krajem 1940 obrtni kapital bio je manji nego krajem prethodne godine. Međutim, obrtni kapital Domaće banke pokazivao je i u prošloj godini tendenciju porasta. On je dostigao visinu od 24,9 mil., dok je u 1939 iznosio 22,6 mil., krajem 1938 g. 16,7 mil. i krajem

1937 godine samo 11,8 mil. din. Glavna izvori sredstava s kojima Banka radi su pasivni tekući računi, koji su krajem 1940 bili iskazani sa 20,5 mil. što znači da na njih otpada 82,3% cele pasive. Ovde su ulozi na knjižice uvek igrali sasvim značajnu ulogu. Krajem 1940 iznosili su 130 hilj. din. prema 123 hilj. din. U prethodnoj i ciglo 75 hilj. din. u 1938 godini. Glavnica iznosi 3 mil. din., a rezervni fondovi, bez dotacije iz prošlogodišnjeg dobitka, dostigli su visinu od 27 hilj. Posle te dotacije oni su se popeli na 327 hilj. din.

Kao što je to već naglašeno bančino aktivno poslovanje u prošloj godini ograničilo se je uglavnom na finansiranje njenih koncernih industrijskih preduzeća izvoza u Švedsku. Ovo se vrši preko aktivnih tekućih računa. Krajem 1940 oni su iskazani sa 22,59 mil., što znači da je na njih otpadalo oko 90,7% cele aktive. U odnosu na prethodnu godinu stanje aktivnih tekućih računa povećano je za 4,4 mil. din. odnosno za 24,2%. Hartije od vrednosti bilansirane su sa 1,05 mil. din., tako da na njih otpada 4,2% cele aktive. Gotovina iznosi 1,13 mil. Banka je ranije imala i izvesna nepokretna imanja (kuću u Stojana Protića ulici i jednu vilu u Rumunskoj ulici). Pred kraj prošle godine ova imanja su prodana sa zaradom od 240 hilj. din.

Troškovi pokazuju malo povećanje prema onima iz prethodne godine, što je posledica povećanja prinadležnosti bančinom osoblju. Banka je, pored toga, u prošloj godini imala i izvesne organizacione rashode izvršene u vezi sa proširenjem prostorija. Povećanje izdataka za porez je vrlo znatno. U 1940 oni su iznosili 407 hilj. din. prema ciglo 23 hilj. u prethodnoj, 31 hilj. din. u 1938 i 23 hilj. u 1937 godini. Pretrpljen je i gubitak na kursnoj razlici od 176 hilj. din. Ma da su porasli i prihodi, ipak je čisti dobitak, ne računajući prenos iz prethodne godine, manji nego u 1939. Iznosio je 521 hilj. din. prema 648 hilj. u 1939. Ovo smanjenje čistog dobitka izazvano je u prvom redu povećanjem poreza, jer su se svi ostali rashodi sporije povećavali od povećanja prihoda.

Sa prenosom iz prethodne godine čisti dobitak iznosi 798 hilj. Od toga je upotrebljeno za dotaciju rezervnom fondu 52 hilj., za tantijeme činovnicima 21 hilj. din. i za dividendu 450 hilj., dok je ostatak od 275 hilj. din. prenet na novi račun.

U upravi Domaće banke bila su gospoda: Inž. Momčilo A. Petrović (pretsednik), Milivoje M. Kostić (potpretsednik), Vasilije D. Veljković, Zvonimir Stilinović i Lenart Halberg. U nadzornom odboru nalazila su se g.g.: Vojislav S. Spasojević (pretsednik), Ivan Radojević, Rad. M. Spasić i Olaf Vikstrem.

Ш и р и т е

Н а р о д н о Б л а г о с т а њ е